

A TASTE OF **STORIES**, A TOUCH OF **WISDOM**

Regionale Account Manager traditionele wijnhandel België

Heb jij een passie voor wijn & gastronomie? Word je geïnspireerd door het verhaal achter de wijn die je proeft? Haal je je energie uit je schouders te zetten onder nieuwe projecten? Dan zijn wij benieuwd naar jouw verhaal!

Le Wine is een familiebedrijf, en sinds net geen 40 jaar actief in de internationale wijnwereld, gaande van productie tot en met het uitschenken van de wijn in het juiste glas aan de consument.

Als onafhankelijke **wijnagentuur en -importeur** staan we in voor het opzetten van de distributie voor verschillende gerenommeerde producenten uit de internationale wijnsector en dit in de Benelux en Frankrijk. Deze distributie (onze klanten) bestaat uit de traditionele wijnhandel en de grootdistributie (supermarkten). Binnen dit kader ontwikkelen en implementeren we in samenwerking met de wijnproducenten per klant een marketing -en verkoopaanpak op maat, of dit nu online is, of fysiek 'op het terrein'.

Vanuit **onze bodega Raíces Ibéricas in Calatayud**, te Spanje, bieden we als producent een waaier Spaanse wijn aan uit verschillende regio's. Daarnaast kunnen we door samenwerking met wijnmakers wereldwijd ook aan onze internationale klanten wijn aanbieden samengesteld volgens hun wensen.

We houden van **echte verhalen**, van de passie van de mensen, van elke dag opnieuw vast te stellen dat de wijnwereld ons kan verbazen, noem het levenslang bijleren. Maar we zijn ook een dynamisch bedrijf, en met ons innovatief en pragmatische team schrijven we graag ook zelf de verhalen.

We willen vandaag ons team versterken met een **Account Manager voor de traditionele wijnhandel**.

Je bent een kei als je deze zaken voor elkaar kan krijgen:

- je bespreekt de noden en vragen van bestaande klanten, detecteert met hen mogelijke opportuniteiten binnen hun assortiment en werkt samen met hen om de distributie van elke producent te verfijnen en te optimaliseren.
- je gaat actief op zoek naar nieuwe klanten
- je wordt "brand ambassador" van de producenten en ontwikkelt voor hen verschillende activiteiten binnen jouw cliënteel samen met je sales en marketing collega's
- je overtuigt je klanten om met jou mee te reizen naar de meest belachelijk mooie wijngaarden ter wereld
- je leert jezelf en je collega's elke dag iets bij over de wijnwereld
- je lanceert nieuwe projecten en ideeën en zorgt voor een succesvolle uitvoering



LE WINE

A TASTE OF **STORIES**, A TOUCH OF **WISDOM**

**Maakt deze aanbieding je nieuwsgierig en enthousiast?
Dan horen we graag van jou, ongeacht wat je vragen zouden zijn!**

Hou er rekening mee dat we je gaan vragen

- of je reeds verkoopervaring hebt.
- of je ons met verstomming kan slaan met een prachtig wijnverhaal.
- om ons jouw favoriete gerecht (virtueel) klaar te maken en er een wijn bij te serveren.
- welke fantastische projecten je reeds uit de grond heb gestampt.
- om een deel van ons gesprek in Frans en te Engels te voeren. Of verras je ons in het Spaans of Italiaans?

Wat mag je dan van ons verwachten?

- We zorgen voor een passende introductieperiode en omgeving
- Je mag samenwerken met enthousiaste en inspirerende collega's
- Je mag rekenen op een motiverende omkadering op maat volgens jouw persoonlijke profiel.
- Een familiaal bedrijf met een luisterend oor voor zijn medewerkers
- Je kan onmiddellijk starten en krijgt een voltijds contract
- Een firmawagen.

Stuur jouw verhaal tav Chris Vermeulen naar Chris@Lewine.be en inspireer ons.



LE WINE

Vaucampsiaan 110 - 1654 Huizingen - Belgium

T. +32 2 356 33 00

info@lewine.be

www.lewine.be